RD Soluções Digitais

DADOS E ESTATÍSTICAS PARA O CRESCIMENTO DO SEU NEGÓCIO

Primeiro os seus números. Depois o sistema.

Diagnosticamos a operação com dados e só então construímos o sistema, o CRM ou a IA que a empresa realmente precisa.

Em operação desde out/2026
Sistema de agendamento e atendimento de um instituto de saúde mental

Depoimento de cliente nos EUA
Plataforma de leilões de imóveis, em português, inglês e espanhol

Mais de 10 diagnósticos de Instagram
Saúde, educação, beleza, advocacia e contabilidade

Clientes e casos de referência

Projetos já entregues ou em andamento. Números de resultado entram só quando medidos e autorizados pelo cliente; o que ainda falta aparece em amarelo.

Instituto Ninar · Jardim Botânico

Em produção desde out/2026

Sistema de agendamento e atendimento para instituto de saúde mental, com chat com IA, painel da equipe e gestão de profissionais.

O QUE FOI FEITO

- Chat de agendamento para as famílias, com reserva que só a equipe libera

RESULTADO

- [PREENCHER: atendimentos/agendamentos por mês, tempo de resposta, antes × depois]
- [PREENCHER: depoimento do Rodrigo Lima / equipe]

- Aviso no celular da equipe a cada reserva aguardando confirmação, para nenhum pedido ficar parado
- Convite de profissionais por link e agenda de cada profissional
- Contrato e cadastro da família por link

Plataforma de leilões de imóveis nos EUA

Sistema sob medida + IA **Em validação com a cliente**

34 imóveis e 45 leilões importados

da planilha da cliente para dentro do sistema; a busca de dados públicos pelo endereço encontrou 34 de 34 imóveis reais nos testes

Sistema em português, inglês e espanhol para acompanhar imóveis de leilão nos EUA, da pesquisa à compra, reforma e venda.

O QUE FOI FEITO

- Cadastro de imóveis, funil de 5 etapas e calendário de leilões
- Calculadora de lance máximo com três cenários de retorno, pela regra da planilha da cliente
- Nota A, B ou C automática e checklist de risco de 20 itens
- Assistente de IA que lê documentos e propõe imóveis, sem gravar sozinho
- Financeiro por imóvel e agenda de obra e limpeza

RESULTADO

- Depoimento da cliente, na seção Referências
- [PREENCHER: imóveis analisados, tempo poupado, lances feitos, após a validação da cliente]

Psicóloga clínica e diretora de unidade

Diagnóstico + site + conteúdo

3,7% a 5,8% de engajamento por post

diagnóstico de agosto de 2026, com 2.363 seguidores: audiência próxima, mas sem nenhum caminho para agendar

Do diagnóstico do Instagram à proposta de um site multipáginas e ao plano de 90 dias, para uma profissional de saúde que acumula a direção de uma unidade.

O QUE O DIAGNÓSTICO MOSTROU

- A bio apontava para um Linktree genérico, sem link de agendamento
- Uma pergunta de decisão de compra ("aceita plano de saúde?") ficou sem resposta pública
- Nenhum dos 9 destaques falava de atendimento; cerca de 80% do feed era pessoal

O QUE FOI ENTREGUE

- Diagnóstico e proposta de site (13 páginas)
- Plano de 90 dias, calendário de postagens e roteiros da primeira fase
- Site multipáginas [CONFIRMAR estado atual]

RESULTADO

- [PREENCHER: seguidores, agendamentos e contatos depois do plano, antes × depois]

G2 (GeDois) · rede de unidades

Plataforma de gestão

Plataforma de gestão para uma rede de unidades, construída a partir do sistema já operando no Ninar.

ESCOPO

- Rede, unidades e perfis de acesso
- Alunos, planos, matrículas e contratos
- Agenda, presença e evolução
- Financeiro da unidade, com nota fiscal de serviço
- CRM de matrículas (controle de contatos e matrículas)
- Painel da unidade e da rede, com IA
- Portal do responsável

RESULTADO

- [CONFIRMAR: o que já está no ar]
- [PREENCHER: unidades, usuários, indicador antes × depois]

Internet residencial para brasileiros nos EUA

Tráfego + sistema

Captação de clientes online em Connecticut: página própria em português, inglês e espanhol, formulário, medição e painel de contatos.

O QUE FOI FEITO

- Formulário em 2 passos com proteção contra spam
- Medição de cada contato no Meta (Pixel e API de Conversões), também pelo servidor
- Painel instalável no celular, com aviso a cada novo contato

RESULTADO

- [PREENCHER: contatos, custo por contato e período; depende da conta de anúncios]
- [PREENCHER: depoimento, 2 contatos nos EUA]

Referências

Falas de quem já recebeu o serviço, com autorização e sem nome.

> "Eu tô aqui impressionada [...] com a sua rapidez."

Cliente nos EUA, plataforma de leilões de imóveis.

> "Tirar um sonho do papel é muito gratificante."

A mesma cliente.

> [PREENCHER: depoimento de outro cliente]

O que fazemos

Análise de dados e diagnóstico empresarial e digital, desenvolvimento, manutenção e suporte de aplicações planejadas com base nas análises e no diagnóstico.

Diagnóstico de dados operacionais

Organizamos os dados da operação (vendas, atendimento, agenda, estoque) para mostrar onde a empresa ganha e onde perde.

Posicionamento digital e concorrência

Como a empresa aparece online hoje (site, Instagram, anúncios) e onde está em relação a 3 concorrentes do mesmo nicho, com o caminho digital recomendado.

Parte financeira

Leitura dos dados financeiros fornecidos pela empresa: o que entra, o que sai e o que merece atenção. Entregamos análise, não contabilidade.

BI: painéis com os seus números

Painéis simples para acompanhar a evolução mês a mês e decidir com base em número, não em palpite.

Tráfego pago e redes sociais

Campanhas e conteúdo planejados a partir dos dados, com medição de cada contato gerado e relatório do que funcionou.

Sistemas, CRM e IA

Sistemas de gestão, controle de clientes (CRM), agendamento e atendimento com IA, com manutenção e suporte.

Como trabalhamos

Quatro passos. A empresa sabe, em cada etapa, o que foi entregue e o que vem depois.

1

Diagnóstico

Coletamos os dados da operação, do digital e do financeiro e apontamos gargalos e oportunidades.

2

Plano

Priorizamos o que dá mais retorno, com escopo, prazo e ferramentas necessárias.

3

Sistema

Construímos e colocamos no ar a aplicação planejada, com manutenção e suporte.

4

Acompanhamento em BI

Painel com os indicadores combinados, para medir a evolução e ajustar o plano.

Outros projetos

Sistemas próprios e projetos sob medida, entregues ou em desenvolvimento.

CRM de Implantação (RD)

No ar Acompanhamento de projetos por cliente e contratos pela área logada do cliente.

Batidas Sublimes

No ar Venda em consignado, atacado e fila de produção, com revisão de segurança e usabilidade.

Site e CRM de revendedor de veículos (EUA)

No ar Formulário em 3 passos com classificação automática de contatos em quente, morno e frio.

High Global Radar

Em produção Radar de prospecção: busca negócios por cidade, analisa a presença digital e organiza quem abordar, em 3 países.

Painel Geral de leads

No ar Reúne os contatos de vários sites e painéis, com aviso no celular a cada novo.

Central de Tarefas

Uso interno Rotinas, vigia de atraso e aprovação pelo celular. [CONFIRMAR estado atual]

Central de Serviços

Demonstração Análise e proposta de plataforma que leva o imóvel até o serviço concluído (limpeza, pintura, reforma).

Pesqueiro: reservas e pedidos

Em desenvolvimento Reserva online, Pix e atendimento por IA no WhatsApp.

Gestão de restaurantes

Protótipo Checklists, aprovações e troca de turno em 12 setores.

Diagnóstico com BI · Cliente 01

Cliente anônimo Dados financeiros em PDF transformados em painel interativo de BI (set/2026).

Diagnósticos de Instagram já feitos

Mais de dez perfis analisados publicação por publicação. Cada diagnóstico separa o que foi observado no perfil, o que é estimado e o que o cliente ainda precisa informar, e traz um plano de 60 a 90 dias. **Os números abaixo são achados dos diagnósticos, não resultados de campanha.** Perfis anônimos.

Corretora de planos de saúde

2.223 seguidores e 841 visualizações acumuladas em Reels. Achado: a audiência parece de vitrine, não de compra, porque o conteúdo gerou menos visualizações que seguidores.

Psicóloga clínica

Um Reel foi visto 2.233 vezes por um perfil de 121 seguidores. Achado: falta o caminho (destaque, chamada, contato), não o alcance.

Arquitetura e design

55.269 visualizações em Reels para 1.953 seguidores, mas só 5 publicações em 12 meses. Achado: quando publica, o Instagram entrega; falta constância.

Instituto com 7 unidades

34.142 seguidores e engajamento médio de cerca de 0,2%, em 722 publicações. Achado: marca madura com alcance desperdiçado.

Escola bilíngue

6.905 seguidores, cerca de 3 posts por semana, mas 100% das legendas em inglês para pais que decidem em português.

Escritório de contabilidade

12 seguidores e 4 posts, bio sem cidade nem link. Achado: o ativo real é a audiência do sócio (cerca de 1.000 pessoas).

[PREENCHER: antes × depois de pelo menos um perfil depois do plano executado]

Diagnóstico da concorrência

Escolhemos 3 contas do mesmo nicho, com mais seguidores e anúncios rodando há muito tempo (anúncio que segue ativo por meses sugere que dá retorno) e comparamos frequência e formato das publicações, anúncios ativos, oferta e como cada um leva o cliente ao contato. Você recebe um quadro comparativo com os pontos em que a sua empresa está atrás ou à frente. [PREENCHER: exemplo anonimizado]

Pedir um diagnóstico inicial

Conte-nos sobre a sua empresa. Respondemos em até [PREENCHER: prazo, e se o primeiro diagnóstico é gratuito] com o que vimos nos seus números.

Diego Arcanjo · [PREENCHER: WhatsApp e e-mail]
Rodrigo Lima · [PREENCHER: WhatsApp e e-mail]
Atendemos [CONFIRMAR: Brasil, EUA e Europa] · [PREENCHER: empresa que assina, nome final e CNPJ]

RD Soluções Digitais · versão de 18/11/2026